

Akustikmiljö

Akustikmiljö i Falkenberg AB har mer än 30 års erfarenhet av akustiska produkter och lösningar. Vi producerar, monterar och designar innovativa akustiklösningar för alla typer av lokaler. Tillsammans är vi ett kompetent team som täcker alla områden från kunskap, egen produktion och platsbesök, vilket gör att vi kan leverera en komplett lösning på akustiska problem. Akustikmiljö's huvudkontor ligger i Falkenberg.

Akustikmiljö ingår i Götessons Design Group tillsammans med David design och Götessons Industri. Götessons Design Group är ett samlingsnamn för de tre varumärkena. De tre företagen är alla från Sverige men är verksamma i en mängd länder. Koncernens namngivande företag, Götessons Industri AB, grundades 1984 och har specialiserat sig på innovativa produkter för kontor, hotell och andra arbetsplatser. År 2015 förvärvades Akustikmiljö i Falkenberg AB.

Akustikmiljö söker en driven och målinriktad **SÄLJARE** till distrikt Västsverige!

VAD KAN VI ERBJUDA DIG?

Vi erbjuder dig att arbeta på ett flexibelt och personligt bolag som har starka ägare i ryggen. Vi har en härlig kultur och ett öppet arbetsklimat. Glada medarbetare ger nöjda kunder och vi ser till att vi tar hand om vår personal. Vi har en passion för våra kunder och vi utmanar marknaden.

VAD INNEBÄR JOBBET SOM PROJEKTSÄLJARE PÅ AKUSTIKMILJÖ?

Säljfunktionen består av daglig kontakt och besök hos både befintliga och nya kunder. Tjänsten kräver mycket god produktkunskap för att hålla hög service till våra kunder, detta är något du lär dig hos oss.

För att kunna erbjuda våra kunder de bästa lösningarna jobbar du tätt ihop med flera av våra andra avdelningar. Du kommer att ingå i ett team med fantastiska medarbetare som brinner för att göra affärer. Du utgår ifrån hemmakontoret och bearbetar distriktet Västsverige.

ARBETSUPPGIFTER:

- Kundbesök
- Deltaga på mässor och planera inför dessa
- Jobba efter tydligt uppsatt budget och mål för distriktet
- Nykundsbearbetning såväl som befintligt relationsskapande
- Planera och göra plan för aktiviteter i showroom
- Produktutbildning med återförsäljare
- Projektmöten
- Rådgivare gentemot föreskrivande led

VEM SÖKER VI?

Som person är du inte bara utåtriktad, noggrann och positiv – vi ser också att du har känsla för kundrelationer och att din målsättning är att vara en driven säljare med sikte på byggbranschen. Du motiveras av möjligheten att utvecklas och att få jobba med de bästa i branschen. Som person är du lösningsorienterad och du har förmågan att skapa förtroende hos våra kunder. Du har ett starkt kundfokus och du brinner för långsiktiga affärsrelationer. Som person trivs du att arbeta i en bransch som befinner sig i ständig förändring. För att komma in i rollen så snabbt som möjligt ser vi att du har erfarenhet av att arbeta med försäljning av liknande tjänster i liknande bransch.

KRAV:

Gymnasial utbildning
Tidigare säljarenhet
Körkort
Goda kunskaper i Office-paketet.
Goda kunskaper i svenska och engelska i tal och skrift.

DET ÄR MERITERANDE OM DU HAR ERFARENHET AV:

Projektledning
God akustikkännedom samt entreprenad.
Eftergymnasial utbildning inom bygg/ingenjör samt har arbetat i Pyramid Business Studio.
Vi ser gärna att du har erfarenhet av byggbranschen då din huvudmålgrupp är fastighetsförvaltning, bygg, undertaksleverantörer samt byggvaruhandel.

ÖVRIGT

Start: Enligt överenskommelse
Omfattning: Heltid
Lön: Månadslön
Område: Västsverige
Förmåner: Bonus, bil, dator och telefon
Sista ansökningsdag: 2022-08-31

ANSÖKAN

Låter rollen som säljare på Akustikmiljö intressant? Urvalet sker löpande, så tveka därför inte att ansöka redan idag!

Välkommen att söka tjänsten på jobs@akustikmiljo.se

För mer information om tjänsten kan du kontakta Sales Manager Andreas Hultfeldt:
andreas@akustikmiljo.se

Vi välkomnar alla sökande och eftersträvar mångfald!